



Quintellia

Formation Professionnelle

PROGRAMME de FORMATION

Comment vendre un bâtiment BBC ?

Votre contact privilégié :

Teddy MARCHAND

06 20 68 26 86

teddy.marchand@elithis.fr

www.elithis.fr

OBJECTIFS

- Connaître les différents leviers et les impacts du BBC sur la facture énergétique
- Appréhender les avantages du BBC pour les utilisateurs finaux
- Acquérir des arguments commerciaux pour vendre des bâtiments BBC

DUREE

1 jour

PUBLIC

Ingénieurs d'affaires, commerciaux, chefs d'entreprises, responsables d'agences.

PROGRAMME

- **Rappels sur la RT 2005**
 - La RT 2005
 - Qu'est-ce que le BBC et quelles sont ses limites ?
- **Présentation de textes officiels et champs d'application de la RT 2012**
 - Champs d'applications de l'arrêté du 26/10/2010
 - Définitions
 - Exigences à respecter
- **Etanchéité à l'air**
- **Comparaison BBC RT 2005 / RT 2012**
 - Les exigences BBC RT 2005 / RT 2012
 - Etudes de cas maisons individuelles BBC 2005 / RT 2012
 - Etudes de cas logements collectifs et bureaux collectifs / RT 2012 en fonction de la compacité et de la zone climatique
- **Performance énergétique et facture énergétique**
 - Comment se décompose la facture énergétique ?
 - Quel est l'impact du BBC et de la RT 2012 sur la facture d'énergie ?
 - Quel pouvoir à l'utilisateur sur ses consommations ?
- **Les questions que vous vous posez sur les BBC**
- **Les questions que se posent les potentiels acquéreurs**